

## Spécialiste Technique Luminaires

Le Spécialiste Technique Luminaires doit promouvoir et développer le chiffre d'affaire du marché sur lequel il évolue et sur son territoire.

En soutien des agences dont dépend son périmètre et sous la responsabilité du Directeur de Filiale régionale, il apporte ses compétences techniques pour aider les commerciaux des agences à décrocher des affaires dans sa famille de produits.

Proche des fournisseurs, il assure la montée en compétences des équipes afin de les rendre plus autonomes. Garant de l'offre du groupe, il est responsable du déploiement et de l'animation des plans d'actions régionaux sur l'ensemble des produits de sa famille.

### Commercial :

- Effectuer des tournées clientèle et accompagnement des commerciaux.
- Être connu des prescripteurs des agences, cibler spécifiquement cette population, les visiter.
- Animer en agence des réunions techniques et commerciales.
- Communiquer, piloter et suivre sur l'ensemble du territoire sur ses produits.
- Contribuer à la définition des gammes à mettre en stock, à la bonne évolution et à la rotation de ces stocks.

### Suivi technique :

- Assurer le suivi des offres et de l'avancée des affaires.
- Mettre en place des process permettant la relance des clients et la mesure de l'activité dans sa famille.
- Assurer le contact local avec les fournisseurs et monter des opérations commerciales.
- Réaliser des études techniques et commerciales (définition des solutions et élaboration des offres), en relation avec l'agence concernée.
- Déployer auprès des agences le plan de formation annuel sur sa famille de produits.
- Tenir ses connaissances à jour des nouvelles innovations et solutions techniques.

### Profil :

Issu d'une formation de base en commerce (type BTS MUC), vous avez **une première expérience obligatoire dans la vente de produits techniques, électriques (CFA CFO) et dans les luminaires bâtiment.**

Vous connaissez l'environnement de la construction et plus particulièrement des **prescripteurs** (Bureaux d'Etudes ...).

Véritable force de vente, vous avez une réelle volonté de gagner et remporter des nouveaux marchés. Vous êtes combatif et tenace.